

PSP

INDUSTRIELLE VERTRIEBS- UND LIEFER- BEZIEHUNGEN



Industrieunternehmen regeln ihre Beziehungen zur Außenwelt mit Hilfe von Verträgen – sie gehen vertragliche Bindungen mit Zulieferern, Werkzeugherstellern, Lohnfertigern, Abnehmern, Vertriebsorganisationen, usw. ein. Die hier getroffenen Vereinbarungen wollen gut durchdacht sein; das gleiche gilt für Fragen der Qualitätssicherung und des Ein- und Verkaufs. Die Vertriebsstrukturen müssen die Besonderheiten des Unternehmens und der Produkte berücksichtigen. Hinzu kommt eine Vielzahl von Detailfragen wie die kartellrechtliche Zulässigkeit von Wettbewerbsverboten oder Alleinbelieferungsverpflichtungen.

Gerade in Zeiten großen Preisdrucks und übermächtiger Abnehmer laufen Zulieferer Gefahr, zwischen Lieferanten und Abnehmern zerrieben zu werden. In dieser schwierigen Konstellation kommt es leicht zu Auseinandersetzungen darüber, wer für Produktmängel rechtlich verantwortlich ist. Auch Nachweisprobleme erschweren ein juristisch nachdrückliches Vorgehen.

Durch unsere jahrelange Tätigkeit für Industrieunternehmen kennen wir deren Probleme und Nöte. Jede juristische Lösung muss auch die technischen Zusammenhänge berücksichtigen, um in der Praxis bestehen zu können. Zu verständlichen und praktikablen Verträgen gelangt man nur, wenn Juristen und Techniker eine gemeinsame Sprache finden. Deshalb erarbeiten und überarbeiten wir Verträge in enger Zusammenarbeit mit Technikern und Fachpersonal.

Probleme des operativen Geschäfts können wesentlich schneller und besser gelöst werden, wenn die Mitarbeiter mit den rechtlichen Grundlagen der Vertragsanwendung und Beweissicherung vertraut sind. Hierfür bieten wir ein breites Feld von Seminar- und Workshop-Themen an – denn Vorsorge ist besser als Nachsorge.

PSP-Beratungsschwerpunkte:

- Steuern
- Jahresabschlussprüfung
- Family Office
- Nachfolge
- Stiftungen
- Real Estate
- Unternehmenstransaktionen
- Wirtschafts- und Steuerstrafrecht
- Umsatzsteuer

Weitere Beratungsfelder:

- Arbeitsrecht
- Film und Medien
- Gesellschaftsrecht
- Gewerblicher Rechtsschutz
- Industrielle Vertriebs- und Lieferbeziehungen
- IT-Audit
- Sanierung/Insolvenzrecht
- Venture Capital

Das PSP-Leistungsspektrum umfasst unter anderem:

- Planung und vertragliche Umsetzung von Vertriebsmodellen (eigene Arbeitnehmer, Freelancer, Handelsvertreter, Vertragshändler, Vertriebsgesellschaften, Direktverkauf über Internet, Importeur, Vertriebspartner, Groß- und Fachhandel)
- Erarbeitung, Prüfung und Optimierung von Standardverträgen und Allgemeinen Geschäftsbedingungen, insbesondere im Einkaufs-, Verkaufs- und Werkzeugbereich
- Prüfung von Lieferverträgen und sonstigen Vereinbarungen
- Durchführung von Workshops, Seminaren und Vorträgen, etwa zu den vertraglichen Grundlagen von Lieferbeziehungen, dem Aufsetzen von vertraglichen Regelungen ohne Jurist und der frühzeitigen Beweissicherung
- Verhandlungsführung sowie vorprozessuale und prozessuale Auseinandersetzung mit dem Vertragspartner



RECHTSANWÄLTE WIRTSCHAFTSPRÜFER STEUERBERATER

SCHACKSTRASSE 2 80539 MÜNCHEN TEL. +49 89 38172-0 FAX +49 89 38172-204

psp@psp.eu www.psp.eu

Ansprechpartner:

DR. CHRISTOPH WALLNER

Rechtsanwalt

c.wallner@psp.eu

DR. AXEL-MICHAEL WAGNER

Rechtsanwalt

a.wagner@psp.eu

PETERS, SCHÖNBERGER & PARTNER GbR

RECHTSANWÄLTE,
WIRTSCHAFTSPRÜFER,
STEUERBERATER

SCHACKSTRASSE 2

80539 MÜNCHEN

TEL. +49 89 38172-0

FAX +49 89 38172-204